

Code	Version	Name	Last Update
H.150	V1.2	Job Description	31 - Oct - 2014

مهندس مبيعات

القسم :	المبيعات	Reference number AD-09062020-1
موقع العمل	بغداد	
هل تحتاج سفر *	<input checked="" type="checkbox"/> Yes <input type="checkbox"/> No	
العنوان الوظيفي	مهندس مبيعات	
المدير المباشر	مدير قسم تطوير الاعمال	المبيعات مدير
الخبرة	لا تقل عن سنتين عمل في مجال المبيعات	
الراتب	يحدد بعد المقابلة	
الفترة	تعتمد على تحقيق الاهداف	

نوع الوظيفة	<input checked="" type="checkbox"/> دوام كامل <input type="checkbox"/> دوام جزئي <input type="checkbox"/> عقد مؤقت	تعريف الدوام الكامل هو ٨ ساعات عمل يوميا باستثناء العطل الرسمية و يوم الجمعة فقط
-------------	--	--

نبذة مختصرة عن الشركة

شركة طريق عدن (للسهولة "عدن") ، هي شركة عراقية لتقديم الخدمات الهندسية في مجالات التصميم المعمارية الحيوية ، الاتصالات و الانظمة الامنية ، و خدمات ادارة المشاريع.

تأسست في بغداد ٢٠١٥ لتكون رائدة في مجال تقديم الانظمة المتكاملة و تعطي اعلى المعايير في جودة نوعية الخدمة المقدمة و الاحترافية و الشفافية و التي تتعدى توقعات الزبون.

تعلن شركة طريق عدن و بكل شفافية عن توفر فرصة عمل كمهندس مبيعات في مجال تسويق الخدمات الهندسية المقدمة من قبل الشركة و بشكل فعال و على المتقدم ان تكون له خبرة في هذا المجال لا تقل عن ٣ سنوات و لا تزيد عن ٥. و تعتبر الشركة هي اول شركة عراقية و عربية تعمل في مجال الجدران الخضراء المستدامة و استخدامها في التصميم المعمارية و العمل في مجال تصميم و تنفيذ اعمال الديكورات الحيوية. حيث تسعى الشركة من خلال عدة شراكات ان تنتج اعمال بطريقة ابتكارية لتصميم مكانات العمل و المعيشة و الدراسة بطريق مختلفة و بلمسات مختلفة تجعل التميز يعج بالمكان و يعطي زوايا جديدة تنعكس بشكل ايجابي على المتواجدين داخل المكان و تعطي كثير من الراحة لتكون الاجواء مناسبة لزيادة الانتاجية و تقليل معدلات التوتر بالمكان و بالاضافة الى هذا كلة يمكن ان يكون التصميم متغير مستقبلا حيث يمكن تغيير المكان بكل سهولة و يسر و دون دفع مصاريف اخرى اضافية لاعمال البناء او الديكورات.

Code	Version	Name	Last Update
H.150	V1.2	Job Description	31 - Oct - 2014

الوصف بصورة عامة

العمل بشركة طريق عدن بصفة مهندس مبيعات، حيث تتلخص هذه الوظيفة بتحدي كبير و هو المساهمة الفعالة بزيادة حجم المبيعات الحالية و التي تنعكس بشكل ايجابي على الموظف بحيث تكون له نسبة من هذه الارباح بعد تحقيق الاهداف المرسومة له مسبقا . و المساهمة الفعالة بتحقيق الانتشار و ابداء الاراء بشكل مباشر لا يصال فكرة الى الزبون و بشكل سريع و مباشر و ايضا تتضمن مهام مهندس المبيعات التالية و لكن لا تقتصر عليها:

- الفهم العميق الى عمل المهندس المدني و طريقه البناء.
- الفهم العميق الى الهندسة المعمارية.
- القدرة على مناقشة الزبون بالمفاهيم الهندسية.
- تنظيم العقود و التعاقد.
- التواصل مع الاقسام الاخرى بالشركة لتوفير كل المعلومات اللازمة للزبون.
- اعطاء تقارير بشكل مستمر على الزيارات اليومية للزبائن.
- تزويد المدير المباشر بتقرير و جدول زمني مسبق على زيارة الزبائن المحتملين بشكل نصف اسبوعي مع اعطاء تقارير الزيارة بشكل دقيق و واضح.
- الالتزام بالاهداف المرسومة من قبل الادارة العليا للشركة.
- القدرة على تحقيق الهدف الشهري.
- اعطاء تقرير و بشكل شهري بكيفية رفع معدل المبيعات و ماهي المشاكل التي تواجه الفريق لتلافيها.
- الالتزام بسلوكيات الشركة و عكس فكرة الادارة بطريقة التعاون و التصرف مع الزبائن.
- البحث عن مصادر المعلومات لتزويدها الى الشركة و الاستفادة منها لزيادة حجم المبيعات.
- البقاء على تواصل و بشكل مباشر مع الزبائن المحتملين و بناء علاقات ثقة مع الزبائن.
- عمل مقال علمي عن مايقوم مهندس.
- القدرة على ارسال الایميلات و التقارير باللغة الانكليزية و العربية و المهارة الكافية باستخدام برامج الاوفس و القدرة على المراسلات عبر الایمیل.
- يجب ان تكون لدية وسيلة نقل داخل بغداد ان تطلب الامر ذلك.
- يجب ان يتميز المتقدم بالدقة و التركيز.

يجب ان يتميز مهندس المبيعات باللباقة و حسن المظهر و القدرة على اصال الفكرة بعبارات بسيطة و سهلة و الابتعاد عن التعقيد بالشرح و ان يكون على اطلاع بعالم التصميم الحيوية التي تستخدم النباتات كعنصر اساسي بالتصميم و الديكور و ايضا يجب ان يكون له القدرة و القابلية على التنقل في بغداد بالوقت الحالي و العراق عموما في المستقبل . يجب على المتقدم ان يكون على اطلاع جيد بالتطور المعماري و الانشائي في العراق و كيفية مواكبة .

التحصيل الدراسي

- بكالوريوس جامعية و فضل خريج كلية الهندسة المدنية.

ارسال السيرة الذاتية على العنوان البريدي	pr@aden-iq.com
تاريخ الاعلان	10 JUN 2020
تاريخ التقديم	10 JUL 2020
تاريخ النفاذ	30 Days

فترة الاختبار 3 اشهر فقط و يحق للطرفين فسخ العقد في اي وقت خلال فترة الاختبار.